



www.chamtor.fr

➤ NOTRE ENTREPRISE ABOUT US

➤ Chiffres clés

Créée en 1992 sous l'impulsion du monde agricole, l'usine Chamtor, située au cœur de la Champagne-Ardenne transforme et valorise le blé de sa région.

200 collaborateurs participent 24/24h à la valorisation de 400 000 tonnes de blé par an. Chamtor réalise un chiffre d'affaires annuel de 150 M€ dont la moitié à l'exportation.

➤ Notre savoir-faire participe à votre réussite

- **Notre métier** : La transformation du blé.
- **Nos technologies** : Broyage, fractionnement, décantation, hydrolyse, ultrafiltration, déminéralisation, évaporation...
- **Nos produits** : Les carbohydrates fonctionnels (sirops de glucoses et mélanges, amidons), protéines, dérivés protéiques, substrat de fermentation, germes de blé, son, fibres.
- **Nos marchés** : Alimentation humaine et animale, industries (chimie, papeterie, distillerie...).

➤ Key Figures

Built in 1992 from the will of the agricultural world, the Chamtor processing plant, located in the middle of the Champagne-Ardenne region, transforms and promotes its wheat.

200 collaborators process 24 hours a day, 400,000 tonnes of wheat per year. Chamtor carries out a sales turnover of 150 M€ of which the half is exported.

➤ Our know-how secures your success

- **Our trade** : Wheat processing.
- **Our technologies** : Crushing, cracking, decantation, hydrolysis, ultrafiltration, demineralisation, evaporation...
- **Our products** : Functional carbohydrates (Glucose and blends, starch), proteins, protein derivatives, fermentation substrates, wheat germs, bran, fibres.
- **Our markets** : Food, Feed, Industry (chemistry, paper mills, distilleries...).

➤ Chamtor protège ses clients de la volatilité des prix

Comme tout le secteur, Chamtor a fait face depuis 2007 à la hausse du prix des matières premières et de l'énergie, ainsi qu'à la volatilité des cours. Elle a réussi à gérer cette situation dans de bonnes conditions en proposant à ses clients des contrats de couverture et en effectuant des arbitrages sur les marchés à terme. Ces opérations ont permis aux clients de Chamtor de bénéficier d'une bonne visibilité sur leurs propres conditions d'approvisionnements et ont considérablement renforcé la qualité des relations clients/fournisseurs.

- **Des outils sécurisants** : Approvisionnements et prix sont maîtrisés

Dans ce contexte tendu, l'activité de Chamtor a progressé. La stratégie menée par Chamtor a permis de resserrer les liens avec ses clients traditionnels de l'alimentation humaine et animale tout en accompagnant le groupe dans ses efforts de développement en chimie végétale.

Pour anticiper la poursuite prévisible de la volatilité du prix des matières premières, Chamtor mobilise aujourd'hui toute son énergie afin de proposer à ses clients une ingénierie de contrat permettant de travailler sur le long terme et de maîtriser la variabilité des coûts.

➤ Le pôle de compétitivité, des synergies pour un meilleur avenir

Adossé au pôle de compétitivité pour la valorisation des agro ressources, Chamtor, grâce aux synergies mises en place avec les acteurs en présence, industriels et centres de recherches, s'implique dans la chimie végétale.

L'implication dans la production de bioéthanol aux côtés de Cristanol est un exemple de cet engagement.

Dans la même dynamique, Chamtor poursuit sa politique pour le développement de nouvelles sources d'énergies renouvelables notamment la biomasse.

➤ Le développement durable au quotidien

Le développement durable pour Chamtor, c'est la certification ISO 14001, la cogénération, les biocarburants, la biomasse énergie avec toujours en filigrane, la préoccupation de diminuer l'utilisation d'énergie fossile sur le site.

Chamtor a une politique de recherche active pour une meilleure valorisation de tous les composants du blé et s'implique fortement dans le tissu socio-économique régional.

Chamtor met en œuvre une politique sociale dynamique et participative pour tous ses collaborateurs.

➤ Chamtor protects its customers from price fluctuations

Like the entire sector, Chamtor had faced since 2007 raw material and energy prices increases, as well as volatility of prices on the market. It managed to do business in good conditions by proposing hedging contracts to its customers and using arbitrage on futures markets. These operations have allowed Chamtor's customers to have good visibility over their own supply conditions and considerably reinforced the quality of customer/supplier relations.

- **Tools offering greater security** : maintained control over supplies and prices

In this tense environment, Chamtor's business has risen. Its strategy has enabled links with its traditional customers in the food and animal feed industries to be stepped up and, at the same time, has supported the Group's efforts in the field of vegetable chemical development.

To anticipate the predictable volatility of raw material prices, Chamtor is now working hard to offer its customers contract engineering to ensure the viability of long-term relationships and maintain control over costs.

➤ Competitiveness cluster, synergies for the best

Linked to the competitiveness cluster aimed at new value-added applications for agricultural productions, Chamtor thanks to the synergies set up by industries, manufacturers and research centres, is fully involved in green chemistry.

The implication near Cristanol for the production of bioethanol is a true example of this commitment.

In the same way, Chamtor intensify its policy for the development of new sources of renewable energies, in particular the biomass.

➤ Each day for a sustainable development

For Chamtor, sustainable development means the ISO 14001 certification, the cogeneration, the participation in the development of bio-ethanol and biomass energies, bearing in mind the priority to reduce the use of fossil energy on the site.

Chamtor implements a research program looking for highest added-value production for of all wheat components and is strongly involved in its regional socio-economical environment.

Chamtor set up an active and participative management policy for its staff.

